

100%御社の利益になる理由を、説明させて下さい

御社も、GoogleやYahoo!のリスティング広告を出稿されていると思います。

良いワードになれば、1クリック100円以上が普通になっています。そうやって集めたトラフィックから、一体何件の見込み顧客を獲得出来ていますでしょうか。

100クリックあたり1問い合わせであれば、問い合わせ獲得コストは「@1万円」です。もちろん、問い合わせた見込み顧客は、他の会社にも問い合わせしているでしょう。

本サービス「ビジネスピックアップ」は、クリック課金ではありません。きちんと資料請求を獲得してから料金をお支払い頂きます。

1資料請求あたり@5000~@15000円。
価格はカテゴリーによって異なります。
どのカテゴリーも、リスティング広告より「安い」はずですが、これが、御社の利益になる10の理由のうちの一つ分かります。

まずは、三ヶ月程度お試し下さい。予算の上限も設定可能です。

社員10名程度の会社さんが、月間30万円程度の予算を掛けて、本企画のようなサービスを使っていました。

「たくさん使われていますね？何故なんですか？」
『営業代行会社に頼んでも、月間50万円で、アポを15件くらいしか設定してくれないから』
「確かに。ビジネスピックアップなら50万円だと、だいたい70件以上の見込み客からの問い合わせを保証しますからね」

不況の今、営業に力を入れ始めた会社様も多いと思います。事実、リアルな営業代行会社にたくさんの問い合わせが集まっていると聞きます。

ビジネスピックアップは、オンラインに特化した「営業代行サイト」とも言えます。その見込み客獲得コストは、実際の営業代行会社の半額から1/3程度です。

リアルな営業代行会社も、ネットの営業代行サイトも、両方共に長所短所があります。もし、完全成果報酬で最小限に実施したい、と言うご意向がありましたら、その場合は、間違いなく、ビジネスピックアップです。是非、ご利用下さい。

少しでも興味を持たれた方、まずお申し込み下さい

ご好評につき
期間延長しました!

7月31日(日)まで
キャンペーン

~~ご紹介成果報酬~~ → **3週間無料**

~~初期費用 10万円~~ → **無料**

月額 3万円

まずはお試し下さい!!

Yahoo! で、次の言葉で検索して下さい。

営業代行
パンフレット制作
売上向上
企業サイト制作
...

全ての言葉で一番上に表示されているのが
ビジネスピックアップの実際のサイトです。

ビジネスピックアップポータルとは

「ビジネスピックアップポータル」はビジネスに関する悩みや情報検索・業者探しをしている起業家・経営者・販促担当者を対象に優良な情報と適切な企業をご紹介します。御社サービスにマッチする質の高い見込み客の囲い込みが可能です。

起業家・経営者・販促担当者



見込み顧客は、平均で3～4社に対して「資料請求」を実施
その後、通常はその中から発注先を比較検討されます

集客方法

他のマッチングサイトは、SEOのみの集客施策しか実施しておらず、有望見込み顧客からの問い合わせが非常に少ないです。一方、弊社運営のマッチングサイトでは、以下の施策により、顧客の囲い込みを狙っています！

Google

(SEO・SEMの施策) **YAHOO!**
JAPAN



(弊社ネットワークブログおよび
弊社運営サイトからの集客)



(大手ポータルサイトからの集客)

明らかに他社と異なる、強力な集客方法

1.ブロガー30万人に、継続的に告知を実施してもらいます

桁外れの露出力。クチコミも期待できます！この手法が取れるのは、唯一本サイトのみです。

2.売上の20%は、かならず最適な媒体に広告出稿いたします

検索エンジン連動広告から新聞出稿まで検討しています。参加企業様の「共同広告」という位置づけとも言えます。

3.年間1000万円相当のSEO施策を実施します

弊社はWEBによる集客のプロフェッショナルです。お任せください！

掲載カテゴリー一覧

「ビジネスピックアップポータル」は様々な掲載カテゴリーを豊富に用意しております。御社サービスにマッチするテーマに複数掲載することも可能でございますので、是非！お試しください

SNS

ECサイト

ビジネス
ブログ

企業サイト

携帯サイト

SEO

人材採用

システム開発

メール配信
システム

ビジネス
セミナー

CRM/SFA

危機管理

バズマーケ
ティング

コールセンター

コピー機
FAX

リサーチ

アクセス解析

コスト削減

携帯電話
(法人契約)

引越し
(オフィス)

ビジネスホン

ERP

代理店募集

営業代行

